

Kontakt:

Renate Ramerseder
Marketing / PR
Esker Software GmbH
Dillwächterstr. 5
D-80686 München
renate.ramerseder@esker.de
Tel: +49 (0)89-700887-18
Fax: +49 (0)89-700887-70

Esker Lösungen für automatisierte Dokumentenprozesse auch in Asien

Esker und die asiatische Lippo-Gruppe gründen Joint Venture für die gemeinsame Vermarktung der Dokumenten-Lösungen

München, 24. Oktober, 2005 — Esker Software, der führende Anbieter intelligenter Lösungen zur Optimierung und Automatisierung von Dokumentenprozessen, gibt die Gründung von Esker Software Asia Pacific bekannt und setzt damit ein wichtiges Zeichen für eine weitere Expansion im asiatischen Raum. Esker Software Asia Pacific (ESAP) mit Sitz in Singapur ist ein Joint Venture zwischen Esker Software (49%) und der chinesisch/indonesischen Lippo-Gruppe (51%). Die Lippo-Gruppe ist ein Multi-Millionen-Dollar Mischkonzern mit weltweit mehr als zehntausend Mitarbeitern. Die Geschäftsfelder von Lippo umfassen Finanzdienstleistungen, Investitionen in Produktionsstätten sowie Entwicklung und Vertrieb modernster Informationstechnologie. Ziel des gemeinsamen Joint Ventures ESAP ist die gemeinsame Vermarktung der Esker Lösungen für optimierte und automatisierte Dokumentenprozesse in Asien zunächst von Singapur aus. Dank der starken Marktpräsenz der Lippo-Gruppe im gesamten asiatischen Raum ist in einem zweiten Schritt die Einrichtung zahlreicher lokaler Vertriebsbüros in Shanghai, Hongkong, Indonesien und Malaysia geplant.

Lippo entscheidet sich für Kooperation mit dem führenden Anbieter für automatisierte Dokumentenprozesse auf SAP-Basis, um die Anforderungen asiatischer Unternehmen bedienen zu können

In Asien, und speziell in China, wird derzeit zur Unterstützung des starken Wirtschaftswachstums massiv in moderne Informationstechnologie investiert. Die schnelle Ausweitung des Einsatzes von integrierter ERP-Unternehmenssoftware, insbesondere von SAP-Lösungen, ist ein treibender Faktor für eine verstärkte Nachfrage nach Zusatz-Lösungen für strukturierte und automatisierte Dokumentenprozesse.

Zur Veröffentlichung freigegeben

Lippo hat bereits eine Reihe von Kunden bei der Entwicklung einer intelligenten Lösung für optimierte Dokumentenprozesse begleitet und dabei eigene Erfahrungen gesammelt. „Wir haben jedoch früh erkannt, dass die meisten der Dokumenten-Lösungen, die wir bislang in Asien vermarktet haben, besonders bei den SAP-Anwendungen sehr schnell an ihre Grenzen stoßen.“ erläutert Stephen Riady, Vizepräsident der Lippo-Gruppe. „Für uns war das natürlich ein Problem, da SAP ganz offensichtlich dabei ist, eine führende Stellung bei den ERP-Systemen in der asiatischen Region einzunehmen. Wir haben daraufhin beschlossen, uns selbst aktiv auf dem Anbietermarkt umzusehen und sind zu dem Schluss gekommen, dass Esker unter allen Anbietern die beste derzeit verfügbare Lösung bietet.“

„Die Gründung des Joint Ventures mit der Lippo-Gruppe ist ein weiterer wichtiger Schritt in unserer Wachstumsstrategie“ kommentiert Jean-Michel Berard, Gründer und CEO von Esker. „Ein Einstieg in den asiatischen Markt gemeinsam mit einem etablierten Partner wie Lippo ist für uns die ideale Kombination sowohl was die Marktkenntnisse als auch die Glaubwürdigkeit gegenüber unseren Kunden anbelangt. Wir sind davon überzeugt, dass die Verbindung von Eskers Technologie-Know-how und Lippos herausragender Marktpräsenz im gesamten asiatischen Raum zu einer sehr erfolgreichen Kooperation führen wird“ fügt Jean-Michel Berard hinzu.

Lippo betont Engagement in Joint Venture durch 2,9% Kapitalbeteiligung an Esker

Im Rahmen des Joint Ventures der beiden Unternehmen hat Lippo 100.000 Esker-Aktien übernommen, was einer Kapitalbeteiligung von 2,9% entspricht. Mit diesem Schritt demonstrieren Lippo und Esker ihre Bereitschaft zu einer stabilen und für beide Seiten profitablen langfristigen Zusammenarbeit in Asien. Die Kapitalbeteiligung unterstreicht zudem das große Vertrauen und Engagement, das Lippo in einen weltweiten Erfolg der Esker-Lösungen setzt.

Über Lippo

Die Lippo-Gruppe ist ein Multi-Millionen-Dollar Mischkonzern mit mehr als zehntausend Mitarbeitern weltweit. Vorstandsvorsitzender der Lippo-Gruppe ist Dr. Mochtar Riady, der das Unternehmen wurde vor mehr als 30 Jahren gründete. Die Lippo-Gruppe verfügt über Vertriebsbüros in der Volksrepublik China, Hongkong und Macau, ebenso in Australien, Indonesien, Malaysia, auf den Philippinen und Singapur. Zur Lippo-Gruppe gehören mehr als 10 börsennotierte Unternehmen im asiatischen Raum, darunter Hongkong, Indonesien, den Philippinen und Singapur.

Die 5 wesentlichen Geschäftsfelder der Lippo-Gruppe umfassen:

- Finanzdienstleistungen

Hierzu zählen die Bereiche kommerzielle Bankdienstleistungen, Investment Banking, Lebensversicherungen, allgemeine Versicherungen sowie das Management von Anlagefonds.

- Industrielle Beteiligungen

Die Lippo-Gruppe hält Investitionen in verschiedenen Bereichen des produzierenden Gewerbes wie z.B. der Elektronik-, Automobilzulieferer- und Zementindustrie sowie in der Fertigung von Haushaltsgeräten wie beispielsweise Kühlschränke und Klimaanlage.

- Infrastrukturentwicklung

Zur Veröffentlichung freigegeben

Die Lippo-Gruppe investiert in komplexe Projekte im Bereich Infrastruktur und Anlagenbau wie etwa in Kraftwerke zur Stromerzeugung und –verteilung, Gasförderung, den Straßenbau und Wasseraufbereitungsanlagen.

- Strategische Investitionen und Dienstleistungen

Dieser Bereich umfasst Investitionen im Bereich Informationstechnologie, Supermarktketten, Handelskonzerne, Unterhaltungsindustrie, Schulen und Universitäten.

- Stadtentwicklung und Investitionen im Immobiliensektor

Hierzu gehört die komplette Entwicklung von Satelliten-Städten, Ein- und Mehrfamilienhäusern, Apartmentblocks, Bürogebäuden, Industrieanlagen, Einkaufspassagen, Hotels, Sport- und Freizeitclubs sowie Golfplätzen. Die Lippo-Gruppe kann dabei auf eine Reihe erfolgreicher Projekte zur Immobilienentwicklung zurückblicken, von der Planung auf der grünen Wiese bis hin zur schlüsselfertigen Fertigstellung kompletter Wohnblöcke, Bürogebäude und Einkaufspassagen in Indonesien, der Volksrepublik China und Malaysien.

Die Lippo-Gruppe verfügt über ein qualifiziertes und erfahrenes Expertenteam, das bereits mehrfach Projekte in den verschiedenen Geschäftsbereichen erfolgreich realisiert hat. Zudem legt die Lippo-Gruppe großen Wert auf eine langfristige und breit gefächerte Zusammenarbeit mit Partnerunternehmen. Strategische Kooperationen und Joint Ventures mit einigen führenden Herstellern, Bauunternehmen sowie Finanzdienstleistern dieser Welt sind wesentlicher Bestandteil der Wachstumsstrategie der vergangenen Jahre. Aufgrund ihrer umfassenden Ressourcen und Kenntnisse besitzt die Lippo-Gruppe gemeinsam mit den Partnerunternehmen ein großes Potenzial für weiteres erfolgreiches Wachstum im asiatisch-pazifischen Raum.

Über Esker

Weltweit nutzen Unternehmen Lösungen von Esker, um ihre Dokumentenprozesse zu optimieren oder den Zugriff auf unternehmenskritische Host-Daten zu realisieren. Das Esker-Portfolio umfasst die Lösungen „E-Billing for SAP“, „Esger Inbound Invoices“, „Esger COLD“, die auf der Esker eigenen Technologie Esker DeliveryWare beruhen, sowie Esker Fax, Esker Fax for Notes, Esker VSI-FAX und die Host Access-Lösungen SmarTerm und Tun. Esker wurde 1985 in Lyon/Frankreich gegründet und ist gelistet im Euronext (Le Nouveau Marché/Euroclear: 3581). Heute verfügt Esker über ein internationales Niederlassungsnetz und vertreibt seine Lösungen in Nord- und Südamerika, Europa und dem asiatisch-pazifischen Raum. Das Unternehmen hat weltweit ca. 250 Mitarbeiter und mehr als 2 Millionen registrierter Anwender. Der deutsche Sitz des Unternehmens befindet sich in München. Zu den Esker Kunden zählen namhafte Unternehmen wie Sony, Lufthansa, Edeka, Vinci, Stahlgruber oder Rothschild Bank. Im Jahr 2004 betrug der weltweite Umsatz 22,6 Mio. Euro (ca. 27,1 Mio. US\$). Weitere Informationen unter www.esker.de